



## Unternehmensverkauf / Kurzexposé

Stand: 27.07.2021

<b>Projektnummer</b>	SAX-2021.002
<b>Standort</b>	Sachsen > Chemnitz > Vogtland
<b>Branche</b>	Großhandel
<b>Rechtsform</b>	Einzelunternehmen
<b>Kaufpreis</b>	VB 80 T€
<b>Beschreibung</b>	Seit 28 Jahren erfolgreich am Markt. Hauptlieferanten. Durchschnittlich c Besonderheit: Seit einigen Jahren ar
<b>Verkaufsgrund</b>	Altersnachfolge
<b>Gründungsjahr</b>	1993
<b>Gesellschafter</b>	1
<b>Mitarbeiter</b>	0
<b>Zielkunden des Unternehmens</b>	überwiegend gewerbliche Kunden
<b>Jahresumsatz</b>	durchschnittlich 190 T€ (bei nur 3 Tagen pro Woche)
<b>Zeitplanung</b>	Es ist geplant das Unternehmen bis spätestens zum 01.01.2022 zu übergeben.
<b>Mitwirkung des Veräußerers</b>	Eine Einarbeitung (1-2 Jahre) und Stammkundenüberleitung ist vorgesehen. Je nach Bedarf.
<b>Internat. Tätigkeit</b>	kaum
<b>Betriebsimmobilie</b>	gemietet
<b>Entwicklungspotentiale</b>	Potentiale in dem Unternehmen bestehen z.B. darin, <ul style="list-style-type: none"><li>- der Erhöhung der Arbeits- und Öffnungszeiten von 3 Tage pro Woche auf 5 Tage pro Woche</li><li>- der Ausweitung des Eimergeschäftes (Lieferant Jokey)</li><li>- Erweiterung des Umsatzes durch Implementierung eines online-shops</li><li>- Aufbau einer Zusammenarbeit mit weiteren Vertriebspartnern (z.B. freien Handelsvertreter im Bereich Lebensmittelhandwerk) – hierzu liegt eine konkrete Interessenbekundung vor</li><li>- Erweiterung des Sortimentes</li><li>- Verstärkung der Werbung<ul style="list-style-type: none"><li>o Internetauftritt überarbeiten und verstärkt einsetzen</li><li>o Netzwerkarbeit</li></ul></li></ul>
<b>Anforderung an den Interessenten</b>	Das Unternehmen eignet sich für Existenzgründer oder als Ergänzung für bestehende Unternehmen. Vorteilhafte Fähigkeiten des Käufers <ul style="list-style-type: none"><li>- Fahrerlaubnis Kfz mit Anhänger</li><li>- betriebswirtschaftliche Kenntnisse</li><li>- Spaß und Fähigkeiten an Beratung und Verkauf</li><li>- Empathie</li><li>- guter Netzwerker</li><li>- Innovatives Denken und Arbeiten</li><li>- eingeführte Marke und Unternehmensphilosophie schnell übernehmen und fortführen</li><li>- verfügt über die notwendige Bonität, die zur Kaufpreiszahlung notwendig ist</li></ul>
<b>Anfragen an</b>	Herrn Ralf Riedel <a href="mailto:r.riedel@sax-bc.de">r.riedel@sax-bc.de</a> SAX Business Consult GmbH Wiener Str. 80 a 01219 Dresden

**VERKAUFT**