



Einzelhandelsunternehmen Heimwerker zu verkaufen

17.09.2020

| | |
|---|---|
| Projektnummer | SAX-2020.001 |
| Beschreibung | Verkauft werden soll ein seit über 23 Jahren bestehendes Unternehmen. Das Unternehmen agiert in den Bereichen Verkauf von Heimwerker- und Handwerkermaterialien. |
| Verkaufsgrund | Altersnachfolge |
| Gründungsjahr | 1997 |
| Rechtsform | Einzelunternehmen |
| Gesellschafter | 1 Person |
| Mitarbeiter | 2 |
| Zielkunden des Unternehmens | Zielkunden sind Privatkunden, Firmenkunden und Gewerbetreibende. Einige Kunden sind bereits seit vielen Jahren dem Unternehmen treu. Die Kundendatenbank umfasst ca. 1.000 Einträge. Über die Jahrzehnte ist ein Empfehlungsnetzwerk gewachsen. |
| Zeitplanung | Es ist geplant das Unternehmen zum 01.01.2022 zu übergeben. |
| Mitwirkung des Veräußerers | Eine Einarbeitung (1-2 Jahre) und Stammkundenüberleitung ist vorgesehen. |
| Standort | Sachsen > Dresden > |
| Branche | Handel > Einzelhandel > Bausektor/Baumarkt |
| Anzahl Mitarbeiter | bis 5 Beschäftigte |
| Jahresumsatz | durchschnittlich 150 T€ |
| Internationale Tätigkeit | Nein |
| Immobilien im Unternehmen | Ja. Das genutzte Objekt ist im Anlagevermögen und wird mit veräußert. |
| Entwicklungspotentiale | Potentiale in dem Unternehmen bestehen z.B. darin, <ul style="list-style-type: none">- die Website zu überarbeiten und aktiver zu nutzen- Implementierung eines Online-Shop-Systems- Ausbau des Unternehmensnetzwerkes- - Optimierung des Warenangebotes. |
| Anforderung an den Interessenten | Das Unternehmen eignet sich gut für Personen, die <ul style="list-style-type: none">- eine technische Ausbildung haben und eine Affinität zum Handwerk besitzen.- Berufserfahrungen mitbringen- evtl. eine betriebswirtschaftliche Aus- oder Weiterbildung absolviert haben- Spaß an Beratung und Verkauf hat- sich selbst weiterbildet und entwickeln möchte- Leitungsfähigkeiten und Empathie besitzt- gut netzwerken kann und über eigene, nachhaltige Netzwerke verfügt- innovativ ist- sich aber dennoch in gewissem Maße mit der bisherigen Firmenphilosophie und die Arbeitsweise- identifizieren kann- den vorhandenen Platz für eigene Ideen nutzen kann- die gut im Markt eingeführte Marke sollte sinnvollerweise fortgeführt werden- über die notwendige Bonität verfügt, die zur Kaufpreiszahlung notwendig ist. |
| Preisvorstellung | 220 T€ |
| Anfragen an | Herrn Ralf Riedel r.riedel@sax-bc.de SAX Business Consult GmbH Wiener Str. 80 a 01219 Dresden |